



Interview

営業推進部第1グループ

しもじか ずたか

下地 一字

前回は、2020年1月に社内報の巻頭インタビューを飾った下地一字。当時所属していた営業推進部第3グループから、2020年5月に第1グループへと異動になった。今回は、異動後に感じた変化と継続している心がけ、今後の目標などを聞いた。

異動後の変化

業務内容や担当する会社については、異動後もほとんど変わりはありませんでしたが、唯一の変化があった。それは、年下の新卒メンバーが2人加わったことだ。入社以来ずっと、自分が一番下の立場。これまでは先輩をサポートし、雑務をこなすなど自分の仕事のみを行えば良かったものの、後輩2人には、業務のみならず社会人としてのノウハウも伝えることが必要であり、自ら率先して動き、お手本にならなければならぬと感じている。5人が所属する第1グループ内では中間の立場。

低迷期に得られた心がけ

営業成績が上がらなかつた時期には、先輩から「量よりも質を求めなさい」という助言をもらった。その言葉を常に心がけているという。加えて、限られた時間の中で、いかに相手を見極めていくべきかと思案する。自分が営業をかけていた相手先から、他の担当者に連絡が入ることを何度も経験した。その度に、より深く近づけていなかったと痛感し、雑談の中から相手が何を求めているのかを引き出し、次へとつなげる努力を惜しまないようになっ

たという。名刺交換からはじまり、手応えがありそうな場合はメールなどでやりとりを行い、内容を精査していく。「量よりも質」にこだわりたい、今もその営業方法を模索中だ。

「社内営業」も

大切にしていきたい

「何事にも常に前向きに取り組む下地だが、ときに落ち込み、辛い時期も経験してきた。結果がすべての営業において、後輩が成績を上げたときなどは、自分は今まで何をして



きたのだろう、入社以来成長していかないのではないかと不安なさをひしひしと感じた。そんなときに助けてくれたのは、社内の仲間。雑務も積極的にこなしていた下地の奮闘ぶりを知っているからこそ、落ち込んでいたら心配して声をかけ、支えてくれたのだ。社内では様々な人が関わり合い、助け合っている。「営業」というと社外のお客様ばかり目がいきがちですが、社内へも気を配る「社内営業」も欠かさず大切にしたい、これからも取り組んでいきたいと思っています。」

過去の自分を 超えるために

下地は、メールや電話の方法、スケジュールの組み方など、自身の数量で実績を積み上げていける営業に面白さを感じている。昨年は異動と後輩の入社に加え、新型コロナウイルスの影響で営業活動も控えめ

となり、今までの相手の違いに躊躇しながら、まだまだ課題が多いと感じた1年となった。もともと年下氣質で、目上の人にかわいがられることが多かったが、これからは尊敬してもらえない年上像も築いていきたいと思う。そして、入社以来25キロも増えてしまった幅の良すぎる体を、健康体へと戻すための努力も必要だ。

出身地の沖縄を離れ、東京で奮闘する下地。

「今後の目標は、オンオフをしつ



企業情報

設立年：2003年8月
年商：37億円

※ 2020年4月時点

バレンタイン思い出特集

バレンタインデーには人それぞれの思い出があるはず。そこで今回は、5名の方にバレンタインの思い出を伺いました！クスッと笑えるほろ苦い思い出が蘇ります！

- Q1. 忘れられないバレンタインは？
- Q2. バレンタインは何が欲しい？



営業推進部 第三グループ
サブリーダー
たけはら たかひろ
竹田 貴則さん

①しよっぱい義理チョコです。
中学校のころ、同じクラスメイトの女の子に義理チョコとして手作りチョコを買ったのですが、それがしよっぱいばかりで食べることができなかつた思い出があります。あの後聞いた話ですが、本命の女の子に塩チョコみたいのを作ってもらったことがあって、その実験台にされていました。女子って怖い……。

②チョコです。
「これが欲しい!」というものは、特にありません。買えるものなら何でも買います。ただ、女性の見返りは怖い、いつも思っています……。

第二営業グループ
まきりく
照屋 季空さん



①2020年のバレンタインデーです。
昨年、義理チョコをくださった皆さん、ありがとうございます。昨年は本命チョコ頂けなかつたので、何としても今年は頂きたいです。

②チョコクッキーです。
実は、あまりチョコレートを好まないの、チョコクッキーみたいなものであれば喜ぶます。なんにせよ、気持ちが込められているものであればOKです。

①喧嘩中のキットカットです。
大学のころ、ケンカ中の彼女から「アホ」と書かれたKitKatを渡されました。思わず笑ってしまったのは、良い思い出です。

②何でも嬉しいです。
買えれば、何でも嬉しく感じます。



営業推進部 第一グループ
サブリーダー
ひらの たいち
濱野 大智さん

営業推進部 第一グループ
ふじさわ じゅん
藤澤 淳さん



営業推進部 第三グループ
あさか たくみ
田中 拓実さん



①今後に期待です。
色々な子から本命チョコを買って、誰と付き合うか悩みました……。

②現金です。
チョコじゃなくても、何でも嬉しく感じます。鼻かんだティッシュでも、「これバレンタインだ」と言ってくれたら、とても喜ぶます。強よと言ってくれたら、乾燥機付き洗濯機が欲しいの、言わなければ、現金が嬉しいかもれません。



2020年 JLB忘年会 開催レポート

概要

開催日
12月28日(月) 19:00

開催場所
HIBINO
東京都港区芝4-16-1
カテリーナ三田タワースイートWest 1F



2020年も、毎年恒例のJLB忘年会を開催いたしました！毎年恒例のプレゼント交換やチーム対抗の余興などで盛り上がり、2020年の良い締めくくりになったのではないのでしょうか？
楽しそうなお写真と共に当日の様子をレポートいたします！



お誕生日おめでとう!

2
February



総務部
まつい ひろこ
松井 博子さん

誕生日を迎えて一言
若い皆様からパワーを吸収しつつ、健康に過ごしたいです。打倒!コロナ!

