



## 秋山 隆二

PM部 サブマネージャー

あきやまりゅうじ

2016年1月に株式会社日本土地建物に入社した秋山隆二是、PM部に所属し、2019年8月からサブマネージャーを務めている。PM部の主な業務は、建物の管理と、オーナーへ法定点検や外壁塗装などの提案を行うこと。劣化による建物の資産価値の低下を抑え、維持向上を目的としている。

一步先を見据えた対応に定評のある秋山に、これまでの経験や今後の目標を聞いた。

### 過信が招いた 家賃滞納問題

入社当初、秋山は、その後の仕事への取り組み姿勢を決定づける家賃滞納問題に直面する。当時、家賃滞納が発生すると、1~2か月経つた頃に督促電話をかけていた。「払う、払う」と言わわれると、対応した気になつて振り返る。しかし、ある入居者からは、数か月経つても人金がなく、滞納金額が膨らんでいった。その後、

面談を行つて分割支払いの書面を交わしたが、金額が大きくなりすぎて支払いは滞つてしまつた。現在も履行されていないという。

「家賃滞納が1~2か月の段階で、書面で約束しておくべきでした。3~4か月経つと、取り返しのつかない状態です。口約束を過信してしまつたことが失敗の原因でした」

弁護士からは、管理会社として誤った対応であったとの指摘を受ける。小さなことだからと後回しにして大丈夫だと思った甘さが、後々大きな問題に発展してしまつた。その都度、しっかりと対応していくことが大事だと痛感した秋山は、以降、すぐ行動を起こすことを肝に銘じて日々の業務に取り組んでいる。

### 3か月で解決した 漏水問題

そんな失敗経験から、秋山は、問題が起つた場合には、長引か

せないよう、すぐに対応をすることを心掛けている。その姿勢が、一つの問題を解決に導いた。

リーダーに就任した際、半年以上も進展がない漏水問題の引き継ぎを受けた。漏水が発生したのは、2017年10月のこと。オーナーが工事価格に難色を示したり、入居者から引っ越し費用の賠償請求があつたりと難しい案件だった。しかし、半年以上も放置したままでは問題だと、すぐに行動に移す。まずは、腰の重いオーナーのもと何度も訪問して、漏水問題を放置すると二次災害、三次災害を引き起こす可能性があることを説いた。電話では緊急性が伝わりにくないと判断したことだ。対面での事の承諾を取り付けたことに成功。さらに第三者の立場で、入居者からの賠償請求が妥当かを検討する。入居者の訴えは、2年以上前から漏水が発生していて住める状態ではなかつたので、引っ越し費用を請求するといった内容。顧

問弁護士に相談すると、家賃を払っていた以上、住む意思があつたと判断できることだったので、請求を退けることにした。秋山は、半年以上放置されて不満が募つていた入居者のもとへも何度も足を運び、丁寧な説明をして理解を得ることに成功した。この間、3か月。積極的に動いたことで、時間がかかりこじれかかっていた問題を、短期間で解決した。

「私たち人は人間なので、感情に流されことがありますし、どちらが悪いのかと考えがちです。裁判になった場合を想定して、謝るべきところは謝り、退けるところは毅然とした態度で対応しました」。この件では、弁護士の裁判を意識した客観的な発言が大変勉強になったという。

「私たち人間なので、感情に流されますが、裁判になった場合を想定して、謝るべきところは謝り、退けるところは毅然とした態度で対応しました」。

この件では、弁護士の裁判を意識した客観的な発言が大変勉強になったという。

### 先を見据えた提案

今後の目標はPM部全体の力を底上げして、お客様へより良いサービスの提供を行うことだ。入

問弁護士に相談すると、家賃を払っていた以上、住む意思があつたと判断できることだったの

で、請求を退けることにした。秋山は、半年以上放置されて不満が募つていた入居者のもとへも何度も足を運び、丁寧な説明をして理

解を得ることに成功した。この間、3か月。積極的に動いたことで、時間がかかりこじれかかっていた問題を、短期間で解決した。

「私たち人間なので、感情に流されますが、裁判になった場合を想定して、謝るべきところは謝り、退けるところは毅然とした態度で対応しました」。

この件では、弁護士の裁判を意

識した客観的な発言が大変勉強になつたという。



**企業情報**  
設立年：2003年8月  
年商：32.2億円  
※2019年4月時点



社会に重立ったばかりで、何もかもが不安だった新人時代。今は立派にご活躍されている皆さんにも、そのような時代はあったのではないかでしょうか。大きな失敗をしてしまったこともありますかと思います。今日は、2名の方に新人時代の失敗について伺いました。

- 質問項目
- ◎新人時代に、失敗したエピソードを教えてください。  
◎その失敗から学んだことを教えてください。
  - ◎後日談があれば教えてください。◎新入さんへのメッセージ



社長室 松下 茉未さん

① 新卒当時は、小学生が通う進学塾で受付事務をしていました。2011年の千葉エリアでは、まだ小学生に携帯を持たせる文化ではなく、受付から授業中の子どもへの伝言を承ることが多くありました。しかし、その伝言を忘れ、生徒(小2)が一人で帰ってしまい、お迎えに来た親御さんとすれ違いに……。親御さんにはひたすら謝り、スタッフ総出で駅や周辺を捜索する、という事態に発展してしまいました。

② 結果的に、一人でお家に帰っていたから良かったのですが、もし迷子や誘拐などの最悪の事態を想像すると、今でも心臓がキュッとなります……。業務に優先順位をつけ、漏れがないように紙に起こすこと。また、周りの人にも情報共有をして、全員で協力しながらミスを防いでいくということを学びました。

③ その生徒さんが卒業するとき、親御さんとお礼のあいさつに来てくださいました。お母様は私の顔を覚えており、「あのと

きは真摯に対応してくださってありがとうございました。」とお礼のお言葉を頂戴しました。申し訳なかったという思いと同時に、クレーム案件をお礼に変えて伝えられる心の広さに感激したことと今でも覚えています。(嫌味でお礼を言ったわけではないと信じています……)

④ 私も先輩から言われたことですが、「失敗しない人はいない」「失敗をした分だけ成長する」社会人8年目になり、転職も2回目ですが、この言葉は正しいと身をもって感じます。仕事だけでなく私生活でも、いっぱい失敗したらいいと本気で思います。無難に生きるよりも、思い切って色んなことに挑戦して、痛い思いをしてみてください。その分、面白い経験ができ、人の優しさにも気付けるようになるはずです。と書きながら、自分にも言い聞かせています(笑)

営業部 濱口 智昭さん



① インターネットの契約業務で、お客様に誤案内をしてしまい、工事当日にクレームがあり工事キャンセルの慰謝料を請求されたことがあります。契約時、お客様の質問に対して、曖昧に「大丈夫だと思います」と言って案内してしまったのがそもそもの発端でした。

② そのときは、わからないことが非常に恥ずかしいことだと思っていました。でもその結果、一番迷惑をかけてしまったのはお客様。わからないことは「わからない」としっかり伝え、正確な情報を伝えることが大事だと学ばせてもらいました。

③ そのとき上司は、私を叱る前に「まず何をすべきか」を教えてくれました。もちろんその後は叱られましたが(笑)何も言わず部下の尻拭いをする上司はとてもかっこよかったです。でも、今後のお腹はすごくかっこ悪いので、一緒にゴルフでダイエットに励んでいます(笑)

④ 失敗をしても上司が助けてくれると思って、たくさん失敗してください。失敗の数だけ人は成長し、強くなれると思います。いいお手本は赤ちゃん。赤ちゃんは本当に失敗を恐れないよね。

## 10月のイベント

**ボウリング懇親会**

10/10(木)

「ザ・プリンスパークタワー東京」のボウリングサロンにて、開催します!

**若手ホープミーティング in 那須**

10/18・19(金・土)

**宅地建物取引士資格試験**

10/20(日)

**ハロウィンパーティー**

10/27(日)

昨日はみんなで仮装をして大盛り上がりました!  
今年も楽しみましょう♪

## JLB NEWS

日本土地建物で毎月行われる  
イハコト吉レポート!

開催場所

- 実施日:8月19日(土) ●登場者:全社員
- 開催頻度:年3回 4月、12月頃
- 目的:オフィスの衛生環境の保全・社員各部門連携

大掃除・精合意実感いたしました!

社員で分担して、オフィス各部の掃除を行いました!

納会では、ビザ、お寿司、オードブルなどが出揃いました!社員みんな大満足!

7月、8月が誕生日の方にはお祝いのケーキも!

誕生日の方には社員よりアルバムをプレゼント!サプライズ演出に感動!

以前勤めていた方にも参加したりと、再就職やかな雰囲気でした!